

Business Development & Sales Manager (m/w/d)

mit Vertriebsfokus



Gampern

Kundenkontakt ist Ihre Leidenschaft?

Als erfahrener Vertriebsprofi in der Mechanischen Fertigung bringen Sie Ihr Know-How und Ihre Erfahrung in die wachstumsorientierte Weiterentwicklung unseres Zulieferbereichs ein. Unsere technischen Lösungen und Produktionsexzellenz, gepaart mit der internationalen Präsenz, bringt unsere Kunden in eine führende Rolle in deren Wettbewerb. Sie helfen mit, neue Kunden zu suchen, Business-Cases zu gestalten, und diese Kundenbeziehungen nachhaltig weiterzuentwickeln.

» Ihre Aufgaben

- Eigenständige Betreuung von Bestandskunden und Ausbau der Geschäftsbeziehung.
- Akquise von Neukunden sowie Verkauf unserer Produkte u. Dienstleistungen aus den Bereichen Zerspanung, Werkzeugbau, Kunststoff Spritzguss,..
- Entwicklung neuer Kunden (Marktsegmente) für Klein und Großserien in Zusammenarbeit mit dem Headquarter in Österreich und relevanten Produktionsstandorten
- Mitgestaltung der Strategischen Ausrichtung je Marktsegment
- Definition und Steuerung der strategischen- und operativen Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Umsetzen des Angebots- und Vertragswesens

» Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung, (FH, TH, UNI,...)
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung notwendig (Business Development, Vertrieb,...)
- Unternehmerische Denkweise mit einem hohen Ausmaß an Eigeninitiative und Umsetzungsstärke
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Verantwortungsbereitschaft, Zuverlässigkeit, Belastbarkeit und Entscheidungsfreudigkeit
- Gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

» Das erwartet Sie

- Eine herausfordernde und verantwortungsvolle Position in einem High-Tech-Unternehmen mit internationalem Background
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktives Paket inkl. Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 60.000,- mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach konkreter Berufserfahrung und Qualifikation



Ready for the next step?

Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto inkl. Dienst- und Ausbildungszeugnisse) an: jobs@stiwa.com