

Business Development Manager (m/w/d)

Für die Business Unit Software



Attnang-Puchheim, Hagenberg i.M.

Kundenkontakt ist Deine Leidenschaft?

Du bist ein **Teamplayer** und hast Interesse an **Softwarelösungen** sowie **High Performance Production**? Dann bist du bei uns genau richtig. Mit **STIWA-Lösungen** für den **Shopfloor** bieten wir unseren Kunden umfassende Möglichkeiten hinsichtlich **datengetriebener Entscheidungsfindung und Datentransparenz an der Produktionsanlage**. Als führender **Spezialist** im Bereich der **Hochleistungsautomation** setzen wir neue Maßstäbe in der **vollautomatisierten Produktion**. Dabei arbeiten wir täglich an **neuen innovativen Softwarelösungen für unsere Kunden weltweit**. **Bewirb dich jetzt bei STIWA-Software!**

» Deine Aufgaben

- **One Face to the Customer:** Du verantwortest den gesamten Business Development Prozess von der Recherche über den Erstkontakt bis zur Bestellung
- **Strategischer Marktausbau:** Du identifizierst neue Branchen und Geschäftsmöglichkeiten und treibst deren Entwicklung mit klarem Fokus auf Wachstum voran
- **Innovationskraft:** Gemeinsam mit Produktmanagement und Vertrieb entwickelst du neue Geschäftsmodelle, Produkte und Services für die digitale Zukunft der Produktion
- **Verhandlungsstärke:** Als treibende Kraft im Angebotsprozess führst du Projekte von der ersten Anfrage bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- **Strategische Mitgestaltung:** Du unterstützt aktiv die Weiterentwicklung unserer Unternehmensstrategie

» Dein Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL,...) und mehrjährige Berufserfahrung notwendig
- Erfahrung & Know-how: Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb oder in einem vertriebsnahen Umfeld – idealerweise in der Softwarebranche oder im Anlagenbau
- Hands-on-Mentalität: Du bist eine selbstmotivierte, eigenständig arbeitende Persönlichkeit
- Kommunikationstalent: Du überzeugst durch deine ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und dein unternehmerisches Denken
- Kundenorientierung: Lösungsorientierung und ein Gespür für Kundenbedürfnisse zeichnen dich aus

» Das erwartet Dich

- Innovatives Arbeitsumfeld: Eine herausfordernde und verantwortungsvolle Position in einem High-Tech-Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Attraktive Vergütung: Leistungsgerechte Bezahlung plus betriebliches Versorgungs- und Gesundheitsmanagement
- Flexible Arbeitszeiten, Kollektivvertrag der Metallindustrie, Fahrtkostenzuschuss, Mitarbeitererrabatte
- Weiterbildung & Entwicklung: Umfassende Einarbeitung sowie vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 52.197,04 mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach konkreter Berufserfahrung und Qualifikation



Ready for the next step?

Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto inkl. Dienst- und Ausbildungszeugnisse) an: jobs@stiwa.com