

Sales Manager (w/m/d)

Geschäftsfeld Automation



Wilnsdorf, Deutschland

Du möchtest neue Entwicklungen direkt beim Kunden in greifbare Lösungen verwandeln?

Die STIWA Group ist ein weltweit führender Spezialist für digitale, vollautomatisierte Produktionslösungen und setzt seit 50 Jahren Standards in der Hochleistungsautomation. Als werteorientiertes Familienunternehmen mit elf Standorten auf drei Kontinenten bringen wir unsere Kunden auf die Überholspur – von der Produktidee bis zur Serienproduktion, auch in zukunftsweisenden Feldern wie der Batteriezellproduktion. **Gestalte mit uns die Industrie der Zukunft und bewirb dich jetzt als Sales Manager!**

» Deine Aufgaben

- Neukundenakquise und aktive Begleitung des Verkaufsprozesses
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Leadgenerierung, zur Erschließung neuer Kundensegmente und zur Intensivierung bestehender Kundenbindungen
- Repräsentant der Unternehmensgruppe (Cross-Selling, Zusammenarbeit der Geschäftsbereiche und Standorte)
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Verkaufsstrategie
- Überleitung von neuen Kundenanforderungen in die Entwicklung
- Koordination und Mitwirkung von Marketingaktivitäten (Veranstaltungen, Messe, etc.)
- Ständige Verbesserung und Weiterentwicklung von Business Prozessen

» Dein Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Elektronik, Elektrotechnik, Mechatronik oder ähnliche Fachrichtung im Bereich Maschinenbau mit fachbezogener Weiterbildung)
- Berufserfahrung in der Automatisierungstechnik ist notwendig; Erfahrung im Projektvertrieb von komplexen und erklärungsbedürftigen Montageanlagen
- Exzellentes Verständnis für branchenspezifische Herausforderungen und technologische Lösungen
- Idealerweise gute Vernetzung in Kundenbranchen für Automatisierungsbedarf (mit hohen Stückzahlen, z.B. Medizintechnik, Automotive, Consumer Goods, etc.)
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft, Umsetzungsstärke und eine zielorientierte Arbeitsweise
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Reisebereitschaft

» Unser Angebot

- Eine herausfordernde und verantwortungsvolle Position in einem High-Tech-Unternehmen mit internationalem Background
- Attraktives Gehaltspaket mit Firmenwagen, betriebliche Altersvorsorge und Firmenbikeleasing
- Flexible Arbeitszeiten, umfassende Einarbeitung (auch am Stammsitz in Österreich), sowie Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten

STIWA Deutschland GmbH
Elkersberg 10
57234 Wilnsdorf

Tel.: +49 151 1630 7580
E-Mail: jobs.de@stiwa.com