

Sales Specialist (m/w/d)

im Geschäftsbereich Manufacturing Software



Hagenberg

Du interessierst dich für High Performance Production? Du bringst den Kunden mit unserer Software zusammen?

Dann bist du bei uns genau richtig. Als führender Spezialist im Bereich der Hochleistungsautomation setzen wir neue Maßstäbe im Bereich der digitalen, vollautomatisierten Produktion. Dabei arbeiten wir täglich an neuen Automatisierungstechnologien und innovativen Softwarelösungen. Diese Palette flexibler Plug & Work-Lösungen - von Engineering-Tools bis Analysesoftware - bietet dir unzählige Aufgabengebiete.

» Deine Rolle im Team

- Du akquirierst durch strategisch geplante Aktionen, Neukunden und baust das bestehende Kundennetzwerk aktiv aus
- Du erkennst attraktive Chancen beim Kunden, verkaufst unsere Leistungen und begleitest Pilotprojekte zur optimalen Kundenzufriedenheit
- Du führst, gemeinsam mit unseren Technikern, persönliche Produktpräsentationen und Workshops beim Kunden durch und stellst unsere Produkte auf Messen und Veranstaltungen vor
- Du behältst den Überblick über Umsatz und Vertriebsaufwand
- Du erstellst Angebote und führst Vertragsverhandlungen
- Als Kommunikationstalent bringst du intern wie extern Leute zusammen. Deine Welt ist das Networking am europäischen Markt, vorwiegend in Ö, D und CH

» Das bringst du mit

- Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung
- Du denkst unternehmerisch und hast bereits Erfolge im Verkauf oder in der Projektleitung verbuchen können (mindestens 3 jährige Tätigkeit)
- Du verfügst über Branchenkenntnis und Kontakte im Umfeld der (Serien-)Produktion oder Automation und hast Freude am Verkauf technisch komplexer Produkte und Dienstleistungen
- Du agierst eigenverantwortlich und trittst beim Kunden verhandlungssicher auf (auch in Englisch)
- Du reist gerne (30-50%) und bist eine selbstmotivierte, kreativ agierende Vertriebspersönlichkeit

» Das erwartet dich

- Ein Jahresbruttogehalt ab € 38.500,- (HTL) oder ab € 43.500,- (FH) nach dem KV Metallindustrie (38,5 Wochenstunden), die Höhe der Überzahlung richtet sich nach deiner Qualifikation
- Flexible Arbeitszeiten mit Home Office Möglichkeit
- Mitarbeitererrabatte, Firmenevents, betrieblicher Fahrtkostenzuschuss und vieles mehr
- Parkmöglichkeit in der firmeneigenen Tiefgarage

» Find us on:   [DE/JOBS.at](https://www.stiwa.com/DE/JOBS.at)



Ready for the next step?

Dann schicke uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto inkl. Dienst- und Ausbildungszeugnisse) an: jobs@stiwa.com

Oder schriftlich an:

STIWA Holding GmbH
Human Resources
Salzburger Straße 52
4800 Attnang-Puchheim